吉宝企业刊物

2019年
第二期

聚焦吉宝

http://www.kepcorp.com/cn/ekeppelite

收购上海北外滩优质商业资产

吉宝与联合投资者以46亿元人民币联合收购了位于上海北外滩、新近落成的优质甲级办公楼及零售综合体项目一方大厦。

吉宝资本通过Alpha Asia Macro Trends Fund III（“首峰亚洲宏观趋势基金三期”，简称“AAMTF III”），联手吉宝置业中国及其他联合投资者，与North Bund Keppel达成股东协议，以总计46亿元人民币的价格收购位于上海北外滩、新近落成的优质甲级办公楼及零售综合体项目一方大厦。2018年9月，AAMTF III的全资子公司North Bund Keppel与一方竞艺企业管理有限公司达成框架协议，收购一方大厦。

AAMTF III与吉宝置业中国已分别认购North Bund Keppel 42.1%和29.8%的股份，其余股份由其他联合投资者持有。AAMTF III由吉宝资本的私募基金管理机构首峰资金管理有限公司管理。

一方大厦位于北外滩中心地带，毗邻陆家嘴金融中心及外滩，其优越的地理位置将吸引国内外知名企业搬迁入驻。一方大厦包括两幢18层办公楼及零售裙楼，可租赁总面积约为7万4400平方米，其中办公楼面积约为4万7500平方米，零售面积约为2万6900平方米。

一方大厦位于上海市虹口区，交通便捷，紧邻地铁12号线国际客运中心站。距离该项目仅5分钟车程的北横通道将于2020年竣工并投入使用，届时该项目与上海其他地区的连接性将进一步增强。该项目还获得了中国绿色建筑认证，以表彰其可持续发展的特征。

增强业务稳健性

吉宝企业在截至2019年6月30日的上半年实现净利3亿5600万新元，比一年前的5亿8600万新元低39%，主要原因在于集体销售房地产项目的收益减少，2018年上半年的此类收益为4亿1600万新元。

与2018年上半年相比，2019年首六个月吉宝岸外与海事的业绩有所改善，成功扭亏为盈；第一通与集团合并财务报表后，其贡献的盈利增加；吉宝基础设施和吉宝资本的盈利增速也保持强劲。

集团2019年上半年的营收为33亿1500万新元，比2018年上半年的29亿9300万新元高11%，主要原因在于吉宝基础设施、吉宝资本和第一通贡献的销售收入增加，但吉宝岸外与海事和吉宝置业营收的下降起到了部分抵消作用。

2019年首六个月，集团年率化股本收益率为6.3%。截至2019年6月30日，净负债比率升至0.82倍，高于2018年12月31日的0.48倍，主要原因在于第一通和吉宝电讯与通运的私有化、营运资金需求增加、支付2018财年的年终股息，以及租赁债务的确认。

2019年上半年自由现金净流出额为6亿1400万新元，而2018年上半年的自由现金净流入额为8亿7300万新元，原因在于营运资金需求增加，同时集体销售房地产项目的收益减少。

2019年第二季度，集团实现净利1亿5300万新元，比2018年第二季度的2亿4900万新元低39%，原因在于缺乏房地产项目的集体销售收益，但被吉宝岸外与海事、吉宝基础设施和吉宝资本的业绩增幅所部分抵消。集团的营收为17亿8400万新元，比一年前的15亿2300万新元高17%，主要得益于吉宝基础设施、吉宝置业、吉宝资本和第一通的贡献提升。

吉宝企业总裁卢振华表示：“我们全力推动吉宝在新市场的增长，并于2019年上半年取得了显著成效，集团共获得价值约7亿2000万新元的岸外风能新订单，吉宝置业还积极进军中国南京，并在这一新市场成功售出700多套住宅。

“年初至今，我们已经投入约1亿新元，用于进行风险投资以及高增长行业和初创企业的投资，涵盖房地产科技、中国科技初创公司、企业与深科技、边缘数据中心解决方案和电动汽车电池等领域。我们充分发挥新技术和创新的作用，提升吉宝可持续城镇化解决方案的深度和广度，帮助吉宝在快速变迁的市场格局中始终保持领先地位。”

吉宝集团管理层在2019年第二季度及上半年业绩发布会上与媒体和分析师进行交流。

财务业绩

（单位：亿新元）	2019年上半年	2018年上半年*	变动(%)	2019年第二季度	2018年第二季度*	变动 (%)
营收	33.15	29.93	11	17.84	15.23	17
营业利润	4.82	7.66	(37)	1.60	2.80	(43)
净利	3.56	5.86	(39)	1.53	2.49	(39)
每股盈利 （分新元）	19.6	32.3	(39)	8.4	13.7	(39)

* 年内，国际财务报告标准解释委员会确定了根据《IAS 23借款成本》而进行的房地产发展商借贷成本资本化的相关解释的议程决定。由于集团采用的财务报告框架相等于国际财务报告标准，该议程决定对集团的房地产部门具有相关的影响。因此，本文中的2018年财务数字已经重述。

岸外与海事

岸外与海事部门2019年上半年实现净利1000万新元，而一年前净亏损4000万新元，主要原因在于投资收益提高、净利息支出减少，以及联营公司的贡献增加。

截至2019年6月底，岸外与海事部门共获得价值约19亿新元的订单，高于2018年全年新订单的总额。其中包括可再生能源行业的老客户Tennet Offshore和沃旭(Ørsted)的岸外风能项目，总值约7亿2000万新元。截至2019年6月底，该部门的净订单总额为55亿新元，创2016年以来的最高水平（其中不包括Sete Brasil 的项目）。

房地产

房地产部门2019年上半年净利为2亿6200万新元，同比减少57%，主要原因在于集体销售房地产项目的收益减少，同时新加坡物业交易的贡献额降低。另一方面，投资收益提高，投资物业公允价值收益上升导致联营公司的贡献额增加，起到了部分抵消作用。

2019年上半年，房地产部门共售出约2100套住宅，比2018年同期增加52%，主要得益于中国和越南的强劲业绩。随着房地产部门在亚洲各地的业务版图扩大，该部门还将继续寻求释放价值和循环资本的机会。

基础设施

基础设施部门2019年上半年取得5900万新元的净利，主要得益于吉宝基础设施旗下所有业务部门的业绩增强，包括能源基础设施、环境基础设施和基础设施服务。然而，由于缺乏2018年上半年吉宝数据中心房地产信托完成私募后的稀释收益，该部门的整体盈利比去年同期降低11%。

2019年上半年，吉宝基础设施在吉宝滨海东海水淡化厂和香港综合废物管理设施的建设方面取得了稳步进展。当这两个项目分别在2020年和2024年竣工后，将为集团的经常性收入作出贡献。目前，吉宝电力是电力市场开放计划中的领先电力零售商，已有超过15万户家庭成为我们的客户。

投资

投资部门在2019年上半年实现净利2500万新元，扭转了一年前净亏损4600万新元的局面。这主要得益于之前所持有第一通权益在收购当日重估后带来的公允价值收益、吉宝资本的贡献增加、第一通与集团合并财务报表后的贡献增加，而同期的净利息支出（相比2018年上半年为净利息收入）、KrisEnergy权证公允价值亏损的增大、收购第一通相关的费用，以及联营公司资产减值的拨备起到了部分抵消作用。

作为业务转型的一部分，第一通改进了手机配套，通过精简配套和推出新网站，以提升客户体验。自5月份推出全新的One Plan以来，第一通在一个月内获得了1万5000多名新客户，从而在2019年6月底将客户群规模扩增到225万人，同比新增了约8万客户。

推进转型

2018年9月，吉宝企业宣布与新加坡报业控股（简称“报业控股”）联手开展一项战略举措，旨在获得第一通的多数控制权，以推动公司业务变革，增强它在电信行业的竞争力。同时，公司宣布通过协议安排，将吉宝电讯与通运（简称“吉宝讯通”）私有化。

2019年上半年，吉宝企业与报业控股完成了对于第一通的全面收购，开启第一通的转型之旅。吉宝企业也完成了对吉宝讯通的私有化，进一步促进集团利益的一致化。

第一通

吉宝企业与报业控股的合资子公司Konnectivity Pte. Ltd.（简称“Konnectivity”）于2019年3月8日宣布，关于第一通的自愿无条件全面收购献议已经完成。强制收购完成后，Konnectivity持有第一通的80.69%股权，剩余的19.31%由吉宝讯通持有。

随着献议的完成，吉宝企业和报业控股将与第一通合作，开启为期数年的转型之旅，以提升第一通的竞争力。第一通的转型举措包括加速核心消费者增长、扩大B2B市场、提高成本效率，以及利用吉宝的国际影响力和网络在新加坡以外的地区寻求增长机会。

为推动消费者群的增长，第一通改进了其手机配套产品，并推出了一项新的、更加灵活简洁的配套，以及一个崭新的网站，以提升客户体验。第一通也获选在新加坡的海事领域展开5G测试， 这让第一通有机会开发5G网络基础设施，以便在今后为各个行业里的应用提供支持。

此外，第一通也与吉宝集团内的多个子公司开展合作。第一通正与吉宝岸外与海事、新加坡海事及港务管理局合作，在新加坡水域试验海上水面自主航行船舶。吉宝数据中心也正与第一通合作，致力提升其在数据中心领域的实力，并拓宽产品范围。第一通也与吉宝电力合作，为签购吉宝电力配套的客户推出产品组合，并合作推出窄带物联网能源管理用量表，让用户能更有效地监测耗电量。

吉宝电讯与通运

在2019年4月2日举行的股东会议上，吉宝讯通90%以上的股东表决同意由吉宝企业通过协议安排收购吉宝讯通的全部已发行普通股。此举标志着吉宝讯通发展史上的一项重大里程碑。

吉宝讯通私有化之后，吉宝集团的企业架构进一步简化，让集团能够更高效地分配资源和资本。作为吉宝集团的全资子公司，吉宝讯通在发展数据中心和物流业务时，将获得吉宝企业的全力支持。

在2019年4月22日举行的员工大会上，吉宝讯通董事长兼吉宝企业总裁卢振华、吉宝讯通总裁冯廷辉与吉宝讯通的员工分享了公司未来的发展计划。

卢振华指出，数据中心行业增长迅速，电子商务的崛起带动了物流业格局的变化。因此，他对吉宝讯通的发展前景充满信心，并呼吁吉宝讯通与集团的其他业务部门携手合作，共谋发展，继续为可持续城镇化提供解决方案。

1. 第一通与吉宝集团内的多个子公司开展合作，例如吉宝电力通过与第一通的合作，扩大其客户群 。
2. 由吉宝和Aibel组成的财团获得了TenneT Offshore的订单，为其建造一座900兆瓦岸外高压直流电换流站和一座陆上换流站。
3. 吉宝获得沃旭的订单，为其建造两座岸外风电场变电站。

重大里程碑

可再生能源业务

2019年5月，吉宝岸外与海事获得两项岸外风能订单，旗下的可再生能源业务取得了显著进展。

吉宝岸外与海事赢得新订单，充分证明我们在积极把握岸外可再生能源领域的机遇，并通过多种途径拓展公司专利技术的用途。吉宝利用自身在岸外设计、工程和施工方面的能力，开发涵盖海上风能发电行业全价值链的解决方案，如风机基础、变电站平台和安装船及辅助船，积极满足能源行业不断变化的需求。

为TenneT Offshore建造换流站

由吉宝岸外与海事和Aibel AS组成的财团获得了荷兰和德国领先输电系统运营商TenneT Offshore的订单，负责一座900兆瓦岸外高压直流电换流站和一座陆上换流站的设计、工程、采购、施工、安装及调试工作。吉宝岸外与海事在订单中所占份额的价值约为5亿6000万美元。

财团将与分包商ASEA Brown Boveri一起承担岸外和陆上换流站在德国的安装及初始运营工作。

这两座换流站预计将于2024年竣工，成为DolWin集群的一部分，为德国境内北海海域的海上风电场提供服务。这座岸外换流站将坐落在距离陆上换流站约130公里处，使海上风电厂与电网相连接，为德国约100万户家庭输送和供应电力。

吉宝岸外与海事总裁王能耀表示：“这是吉宝岸外与海事的首个此类规模的重大项目，进一步地扩展了我们在支持可再生能源行业方面的记录。随着气候变化问题愈发严峻，岸外可再生能源市场将迎来迅猛发展，因此我们认为该领域蕴含着大量契机。利用我们在岸外能源基础设施方面的专长，吉宝岸外与海事能够提供涵盖岸外风电场全价值链的定制化高质量解决方案。”

该岸外换流站容量为900兆瓦，使用重力式平台为基础结构，采用Aibel的专利设计，将配备生活区、直升飞机坪和起重机。

2019年5月22日，吉宝远东的团队参加了TenneT Offshore在荷兰福伦丹举行的规划研讨会，作为项目的启动仪式。

为沃旭建造岸外变电站

吉宝岸外与海事获得丹麦可再生能源公司沃旭（Ørsted）的订单，为其建造两座岸外风电场变电站，价值超过1亿5000万美元。

该订单包括两座600兆瓦岸外风电场变电站的精细工程、采购、施工、测试和调试，但不包括由沃旭提供的部分电器件。

吉宝的工作预计于2021年第三季度完成。变电站将部署在沃旭位于台湾大彰化的岸外风力发电场，潜在总装机容量为2.4吉瓦。

为中国的快速城镇化
贡献力量

自1984年进入中国市场以来，吉宝已为中国的27个城市提供了可持续城镇化解决方案。过去一个季度，集团继续深化与中国各城市的交流，并通过外联活动与中国媒体分享吉宝对中国发展的贡献。

强化联系

2019年5月6日，无锡市政府市长黄钦率16人组成的经贸代表团赴新加坡考察，并走访了吉宝集团。

吉宝置业总裁陈瑞耀、吉宝企业集团企业发展部总监兼吉宝城市计划董事经理林裕玲和其他来自吉宝集团的高级管理层接待了代表团一行。远景集团CEO张雷和其他远景代表也出席了会议。黄市长表示，将继续支持新加坡企业在锡的已有项目，更将积极推动新加坡企业在锡拓宽发展领域，推动新加坡企业与无锡企业更深入的合作，推动一批可复制、可推广的高质量项目加快落地、结出丰硕成果。

2019年6月19日，吉宝置业中国总裁李绍强率吉宝代表团在昆明拜访了昆明市市委书记程连元。吉宝置业于1992年进入昆明市场，与昆明市政府合作开发了春城湖畔度假村项目。在会上，李绍强向程书记介绍了春城湖畔度假村的转型升级计划。

1

1. 无锡市政府市长黄钦（前排，中）和代表团一行受到了吉宝置业总裁陈瑞耀（前排，右）、吉宝企业集团企业发展部总监兼吉宝城市计划董事经理林裕玲（前排，左）和来自吉宝集团的高级管理层的接待。

2. 吉宝企业中国首席代表吴来顺（中）和吉宝在华各业务单位的高级管理层共同出席了在上海举行的吉宝媒体圆桌会。

3. 吉宝置业的新住宅项目“风华国际”的一期和二期大受市场欢迎。

2

3

程书记表示昆明将支持吉宝的发展，期待双方能在医疗保健等广泛的领域加强合作。

与中国媒体交流

2019年5月23日，集团在华各业务单位的高级管理层与16家媒体在上海举行圆桌会，其中包括《人民日报》、新华社和《环球时报》。

吉宝的代表介绍了集团在中国的可持续和创新解决方案，并回答了媒体提问。吉宝企业中国首席代表吴来顺表示：“吉宝已在中国经营业务30余年，很高兴能为中国的经济增长、环境治理和社群发展做出贡献。我们将继续在垃圾焚烧发电技术、清洁能源、智能绿色家居，以及资产管理等领域大力创新，并鼎力支持中国的可持续城镇化。”

住宅项目获市场热烈反响

吉宝置业进军南京市场，在南京江北新区推出新住宅项目“风华国际”，标志着公司在中国的业务版图进一步扩大。

该项目由吉宝和金地集团联袂开发，紧邻主要交通枢纽，与南京市中心无缝连接。2022年竣工后，该项目将包括约1600套高层住宅和38套临街商铺。

项目的一期和二期受到市场的热烈反响，已推出的住宅获得了十倍超额认购。迄今为止，2019年4月和5月推出的716套住宅已全部售出。

此外，吉宝置业在中新天津生态城的项目吉宝 · 季景铭郡于2019年7月推出193套住宅，当天即售罄，反映出购房者对于吉宝项目的青睐和认可。

季景天地（一期）项目获得了新加坡建设局绿色建筑标志下的最高奖项——绿色建筑标志铂金奖（预认证），其每年节能节水总量估计将超过900万元人民币（约180万新元）。

吉宝置业获
首笔绿色贷款

吉宝置业通过吉宝置业中国的全资子公司从汇丰集团中国获得其首笔绿色贷款，金额为8亿5000万元人民币，将用于在中新天津生态城（简称“生态城”）季景天地（一期）项目的开发。

绿色贷款是专门为符合条件的绿色项目提供融资或再融资的贷款工具。季景天地（一期）项目的绿色贷款为期五年，在符合贷款市场公会、亚太区贷款市场公会和银团贷款及交易公会发布的绿色贷款原则下，项目必须产生明确、可评估的环境效益。这是汇丰集团中国为支持中国大陆房地产项目开发而发放的首笔绿色贷款。

吉宝置业中国总裁李绍强说道：“吉宝置业中国很荣幸获得我们的首笔绿色贷款，用于开发中新天津生态城的商业项目。这彰显了吉宝置业对于建设环境友好、资源节约的项目的重视。吉宝置业致力于确保所有海外新建商业项目至少获得新加坡建设局绿色建筑标志超金奖或同等评级。”

李绍强补充道：“自中新天津生态城项目十多年前开工建设以来，吉宝置业一直积极参与其开发建设，推动生态城由曾经的盐碱荒滩蜕变为今日的可持续发展城市。季景天地项目建成后，将进一步增强生态城的活力和吸引力。”

季景天地是吉宝置业在中国日益增长的商业组合的一部分，以满足市场对优质办公和零售空间不断上升的需求。它将包括三座办公楼和一座零售大楼，总楼面面积约16万1800平方米。季景天地（一期）工程计划于2020年竣工，包括一座五层的零售大楼和一座十层的办公楼。

季景天地（一期）项目获得了新加坡建设局绿色建筑标志下的最高奖项——绿色建筑标志铂金奖（预认证）。季景天地（一期）项目在开发过程中采用节能照明设计、制冷机和通风系统，同时还利用非饮用水来减少对水资源的消耗。为利用太阳能，该项目还安装了光伏系统和太阳能热水系统。季景天地（一期）项目每年节能节水总量估计将超过900万元人民币（约180万新元）。

推介
中新天津生态城

中新天津生态城（简称“生态城”）是新加坡与中国两国间的标志性合作项目，旨在共同规划和建设一个可实行、可推广、可复制的城市，作为中国其他城市的可持续发展典范。经过近11年的建设，生态城项目已经蜕变成为一座蓬勃发展的绿色城镇，就业居住人口超过10万人，注册企业和机构8000家。

与生态城致力成为可持续发展典范的目标一致，中新天津生态城投资开发有限公司（简称“生态城合资公司”）一直积极推介生态城项目所采用的智能和可持续发展解决方案，以及生态项目所蕴藏的机遇。生态城合资公司是由吉宝集团领导的新方联合体与中方联合体以50-50比例成立的合资公司，是生态城项目的主体开发商。

分享生态城发展机遇

2019年5月29日，近100位新加坡企业代表出席了由生态城合资公司和中国新加坡商会共同在新加坡驻华大使馆举办的圆桌推介会，了解了生态城项目及其潜在的商机。此次推介会也受到了中新天津生态城管理委员会和新加坡企业发展局的支持。

推介会上，企业也了解了生态城的主要产业，以及由中新两国政府提供的完善的援助方案。未来几年，生态城将重点发展中部片区，打造一个新型的商业休闲中心。

生态城合资公司总裁郑林兴表示：“生态城在首个十年取得了良好的发展。作为生态城主体开发商，生态城合资公司很高兴与大家分享新加坡及在新企业如何借助这个政府间的平台，在中国拓展业务。我们致力于为它们提供支持，并成为它们在生态城和天津商业生态系统中的第一联系人。”

展现智慧可持续的城市化发展模式

2019年6月4日至7日，生态城合资公司参加了在新加坡滨海湾金沙会展中心举办的2019年创新气候大会。该活动与2019年生态繁荣周联合举办。

生态城合资公司的展台主要展现了生态城所应用的智慧和生态的城市解决方案，包括支持市政运营的中央数据采集和分析平台、生态智慧型的公交车及公交车站、推动可持续发展的可再生能源综合利用、完善的水源和垃圾管理系统，以及以低碳体验中心为代表的生态友好和资源高效型建筑。

生态城合资公司在2019年创新气候大会的展台主要展现了中新天津生态城所应用的智慧和生态的城市解决方案。

数字时代
推进转型

2019年4月24日至26日，吉宝置业中国在上海举行了年度员工大会。超过200名员工出席了此次大会。在大会上，高级管理层与员工分享了公司的转型计划以及如何把握数字化浪潮下的增长机遇。

此次员工大会的主题是“吉速前进，数创未来”。吉宝置业中国总裁李绍强在开幕致辞中谈到选择该主题的原因。他说：“目前，中国市场正在经历迅猛的变化。财富的增长和中产阶级的崛起拉动了消费升级。共享经济风靡千禧一代，数字化技术催生更智能的平台，也增强了人与人之间的联系和流动性。

“开发商的角色也从房地产建造者变为城市生活解决方案的提供者。随着竞争日趋激烈，我们必须及时变革，才能与时俱进，维持竞争力。我们也必须积极尝试新举措，包括探索创新的智慧城市生活解决方案，加速企业的数字化转型进程，从而保持领先地位。”

李绍强补充道：“科技是重要推手，但数字化转型往往不只关乎科技，还要转变我们的思维方式，紧跟时代的步伐，充分把握新的商机。”

为激发数字创新进程中的新创意、新点子，来自高科技巨头阿里云和通信设备制造商华为及中兴的演讲嘉宾受邀分享了数字化、5G应用和物联网技术对企业的影响。

吉宝置业中国已实施的数字创新项目之一是“吉数据”。它是管理吉宝置业中国整个采购和合同过程的线上平台。吉宝置业中国还计划推出一个面向长租公寓的线上平台，利用技术提供服务，并帮助租客打造理想的生活方式。

对于2019年吉宝置业中国年度员工大会，来自吉宝置业中国人力资源部的黄谦表示：“今年的员工大会非常激动人心。通过大会，员工不仅学习了数字化转型知识，还进一步了解到吉宝置业中国的未来发展蓝图，以及需要进行的转变，例如思维模式的改变。”

吉宝置业中国总裁李绍强（左三）和高级管理层在员工大会的问答环节中回答员工所关心的问题。

回馈社群

2019年8月15日，吉宝志愿者为吉宝萌芽舞蹈班的首批小学员举行了毕业仪式。

无论在哪里开展业务，吉宝都致力于为业务所在地的社群做出积极贡献。近期，吉宝志愿者在云南、上海和天津等地开展各项志愿者活动，彰显了公司热心公益的责任和担当。

云南

2019年7月初，为支持中国政府精准扶贫的计划，吉宝置业中国加入沪滇两地对口帮扶的工作中，携手上海市慈善基金会和上海市静安区教育局、教育学会，组织一批上海市优秀教育工作者赴云南开展公益培训，为辛勤耕耘在贫困乡村的教师们助力赋能。

吉宝置业中国总裁李绍强表示：“本着‘扶贫首先要扶志，稳步脱贫靠扶智’的宗旨，吉宝置业很荣幸携手上海市慈善基金会和上海市静安区教育局、教育学会精心策划和实施此‘授人以渔’的项目。未来，随着吉宝在云南项目的进一步升级发展，公司将继续履行企业社会责任，为云南的扶贫扶智以及可持续发展贡献力量。”

在吉宝置业中国的安排下，上海市慈善基金会的代表和上海优秀教师代表先后在昆明阳宗海与当地教育工作者座谈，并在云南省广南县为近1900名教师和学生代表开展了为期两天的教师培训课程。吉宝代表也与沪滇两地领导将40位上海优秀教师代表录制的教学光盘以及20台电脑赠与了广南县，并走访了董那孟村小学，把一批由吉宝员工捐赠的儿童课外书籍和爱心食品赠与该校学生。

上海

2019年6月，位于上海的吉宝志愿者卷起袖子，在吉宝置业中国总裁李绍强的带领下积极参加无偿献血活动。来自吉宝的20名志愿者共捐献了2800毫升的鲜血。

2019年8月15日，吉宝志愿者和上海市残疾人联合会、上海市残疾人康复培训中心领导以及师生代表共同参加了吉宝萌芽舞蹈班周年纪念暨首批小学员毕业仪式。

仪式上，上海市残疾人康复培训中心和吉宝置业上海公司的代表分别回顾总结了吉宝萌芽舞蹈班试点近一年来对于学龄前听障儿童康复训练、心理塑造及才艺培养等方面取得的成效，一致同意延展合作，将吉宝萌芽舞蹈班不断完善，让更多听障儿童受益。

出席仪式的代表们欣赏了听障儿童舞蹈班的汇报演出，并为首批毕业的舞蹈班小学员们送上了精心准备的纪念礼物。志愿者和孩子们还携手开展了音乐互动游戏等趣味活动，给小学员们留下了一段精彩的回忆。

天津

2019年8月15日，32名来自天津的吉宝志愿者与天津滨海新区阳光家园启智托养院的30名残障儿童度过了一个美妙的下午。

在吉宝置业天津城市总经理王清宝、吉宝置业天津项目总经理梁志雄、生态城国际乡村俱乐部项目负责人蔡楚芝的带领下，来自天津各个子公司的吉宝志愿者带领孩子们来到了他们日常办公的中新天津生态城生态科技园，带孩子们一起观看电影，庆祝集体生日。

吉宝置业天津公司也捐赠了新鲜的水果供阳光家园的孩子们食用，两名志愿者更以个人名义捐赠了消毒液和燕麦片，供孩子们日常使用和食用。

“吉思广义，宝赋未来”马边公益行动第一次将不同国家地区和业务单位的吉宝志愿者齐聚中国，助力公益。

竭诚践行社会责任

对于肩负社会责任，一直在践行公益道路上笃力前行的吉宝来说，在教育领域的扶贫是我们公益事业的重要方向。

2019年4月14日到17日，吉宝企业“吉思广义，宝赋未来”公益项目走进马边。来自中国和新加坡的吉宝志愿者一行19人，在吉宝企业中国首席代表吴来顺的带领下，长途跋涉，不远千里来到学校，用实际行动助力公益，为贫困地区儿童的成长带来积极改变。

志愿者与孩子们进行了亲切的交流，帮助孩子们丰富学习内容，提高学习兴趣。志愿者将孩子们装扮成“小工程师、小烘培师、小牙医、小考古学家”，通过进行“职业扮演”小游戏和工程车搭建比赛，让孩子们在欢声笑语间了解不同的行业，激发梦想，并学习团队合作的精神。志愿者也向孩子们讲解了生活中的安全知识，包括如何避免触电、烫伤等意外伤害，提高安全防范意识。来自新加坡的志愿者还向孩子们介绍了新加坡滨海湾花园、鱼尾狮公园等著名景点和当地风俗文化，帮助孩子们更好的认识新加坡。

吴来顺说：“吉宝相信，无论在哪里开展业务，我们都应该与当地社群同繁荣、共进步。吉宝集团自80年代进入中国市场以来，不仅通过旗下多元业务支持中国的可持续城镇化进程，也积极为社会做出贡献。此次马边公益行动第一次将不同国家地区、不同业务单位的吉宝志愿者齐聚中国，助力公益，这对于吉宝而言，意义非凡。吉宝志愿者不仅为马边县的孩子们带来物质援助，也带给他们爱心与关怀，并激励孩子们为梦想而努力。”

在2019年4月2日举行的中国扶贫基金会成立三十周年座谈会上，吉宝集团获颁“2018年度杰出贡献奖”，以表彰其对中国扶贫事业的贡献。

Keppel
塑造可持续未来

新加坡总部
港湾道1号 #02-01 吉宝湾大厦
新加坡邮区098632
电话：（65）6270 6666
传真：（65）6413 6391
电邮：keppelgroup@kepcorp.com

中国代表处
中国北京市朝阳区 建国门外大街1号
国贸大厦2座7层 706室 邮编100004
电话：（86-10）6505 1688
传真：（86-10）6505 1588